

 SBER STUDENT

 SBER Z

# Полезные советы по оформлению презентации

- Оптимальное кол-во слайдов 10-15
- Расположение информации должно быть привычно (сверху вниз, слева направо)
- Для всей презентации используйте:
  - Единую логику расположения информации на слайдах
  - Аккуратное выравнивание
  - Лаконичную цветовую гамму
  - Простой шрифт, единый для всех слайдов



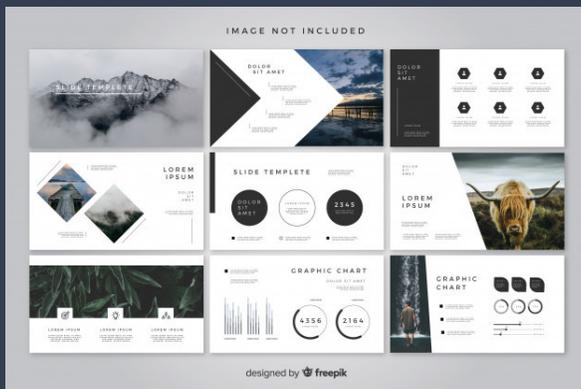
**Сайт с фотографиями:**  
[unsplash.com](https://unsplash.com), [pexels.com](https://pexels.com)

**Шаблоны и референсы:**  
[behance.net](https://behance.net)  
[graphicriver.net](https://graphicriver.net)

**Иконки:**  
[flaticon.com](https://flaticon.com)

**Бесплатные шаблоны:**  
[powerpointify.com](https://powerpointify.com)  
[hislide.io](https://hislide.io)

**Бесплатные иллюстрации:**  
[freepik.com](https://freepik.com), [storyset.com](https://storyset.com)



# Примеры содержания презентации

# Содержание презентации и ее структура

1. Титульный слайд с тизером
2. Проблема (боль потребителя)
3. Решение
4. Технология
5. Бизнес-модель
6. Рынок
7. Конкуренты
8. Текущий статус проекта
9. Планы (таймлайн реализации проекта)
10. Команда и контакты
11. Приложения (при необходимости)

# Тизер

Одной фразой о проекте должно быть понятно, чем вы занимаетесь

Что должно быть на слайде?

Лого проекта

Название проекта

Одна фраза о проекте (тизер)

Фирменный фон

**Формула тизера:**  
мы делаем X для Y  
чтобы они могли Z

## Arenum

Мобильное приложение для стриминга в 1 клик и  
возможностью проводить турниры по мобильным играм

## DVARF FINANCE

АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ СЕРВИС  
КРЕДИТОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ



## Антисон

Спасаем жизни людей  
Защищаем активы компании

## Dbrain

Данные из документов  
за 2 секунды без ошибок

# Проблема (боль потребителя)

Какую проблему решает ваш продукт?

Задача – показать актуальность

Что должно быть на слайде?

Факты (цифры, графики)

Откуда данные (источники)

Как решается сейчас

Ассоциативная визуализация

## ПРОБЛЕМА

БЕЗ DVARF FINANCE



**138M+**  
Человек страдают из-за  
врачебных ошибок ЕЖЕГОДНО

**7M+**  
Нехватка медицинских  
работников

## Проблема:

человеческий фактор – основная причина инцидентов на транспорте

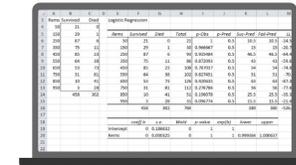
**> 17 000**  
пострадавших

**3,2 трлн. ₴**  
ущерба  
~3-5% ВВП в год

## ПРОБЛЕМА



Учет заявок в 1С  
или SAP



Свод информации  
и отчеты в Excel



Системы GPS  
ГЛОНАСС  
мониторинга



# Решение

Как вы предлагаете решать боль, которую вы подняли

О каком продукте идет речь?

# Что должно быть на слайде?

Описание вашего решения проблемы

Ценностное предложение

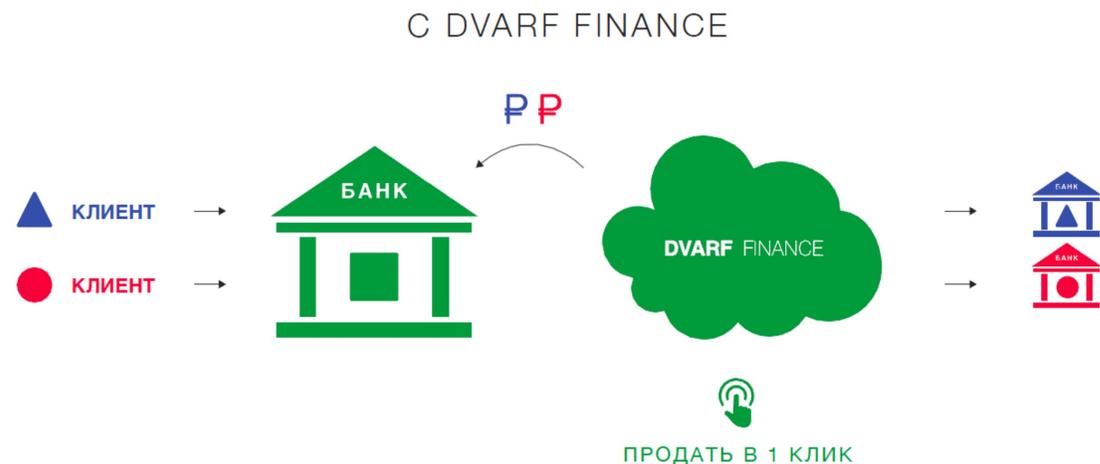
Скриншоты/мокапы/фото продукта, который вы делаете



Решение



Пошаговые инструкции для новичков + Форсированные встречи с коллегами



С DVARF FINANCE



# Технология

За счет чего это стало возможно?

В чем ваша  
УТП/новизна/технология?

Что должно быть на слайде?

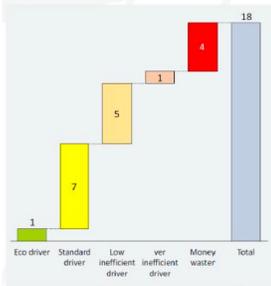
Список функций

Скриншоты/мокапы/фото  
вашего продукта

# Технологическая платформа

## AnyWay платформа

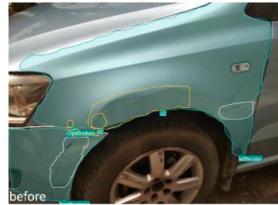
### Driver Behavior SDK (ML/AI)



### KYC SDK (Secured recognition)



### Car Damages SDK (Computer Vision)

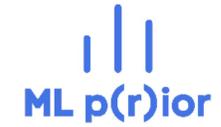


### Car self-inspection SDK (Insurances approved)



$a^2 + b^2 = c^2$

76%



- Проверка академического стиля
- Анализ согласованности формул
- Подбор литературы
- Предсказание принятия в журнал



## медиарюкзак BackAd



**GPS** Геотаргетинг с GPS

**Онлайн изменение объявления**

**Мобильность**

**Долгий контакт с рекламой**

**Невысокая стоимость показа**

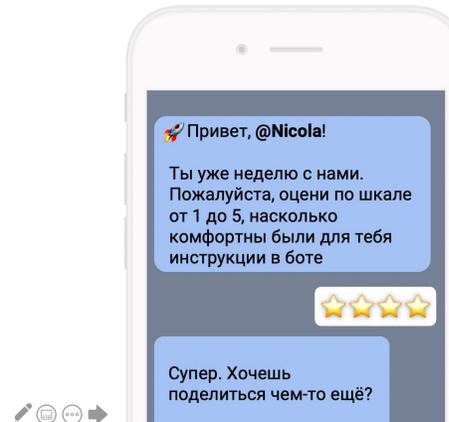
**Измерение охвата и атрибуция**



## Всё в мессенджере



### инструкции



### социализация



# Бизнес-модель

Что, кому и как?

Схема движения товара и денег

Что должно быть на слайде?

Название модели

Стоимость для покупателя  
(цена)

Расчет экономики продукта  
(unit экономика)

# РЫНОК

Где продаем?

Какой потенциал продаж?

Что должно быть на слайде?

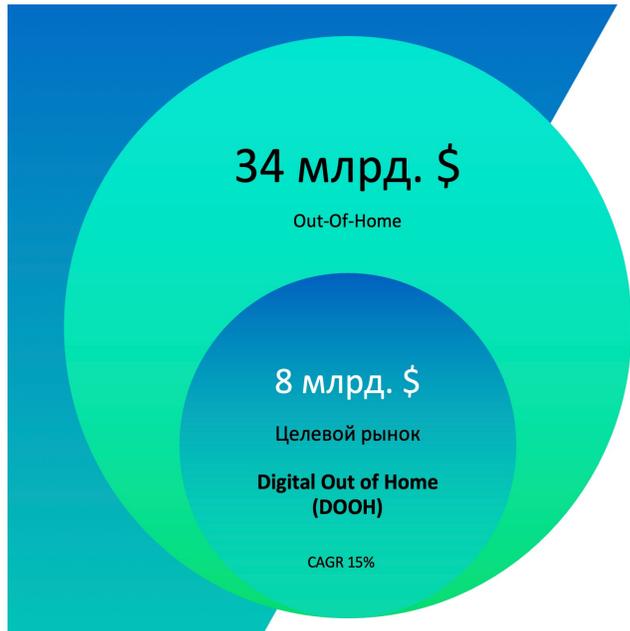
География ( где продаем)

TAM, SAM, SOM (оценка рынка)

Профлинк (источники)

*Дополнительно:*

текущая конверсия в отрасли,  
число запросов в сети



## целевой рынок

BA

доходность на 1 рюкзак

Москва

15 000 руб./мес.

Прибыль при 100% загрузке

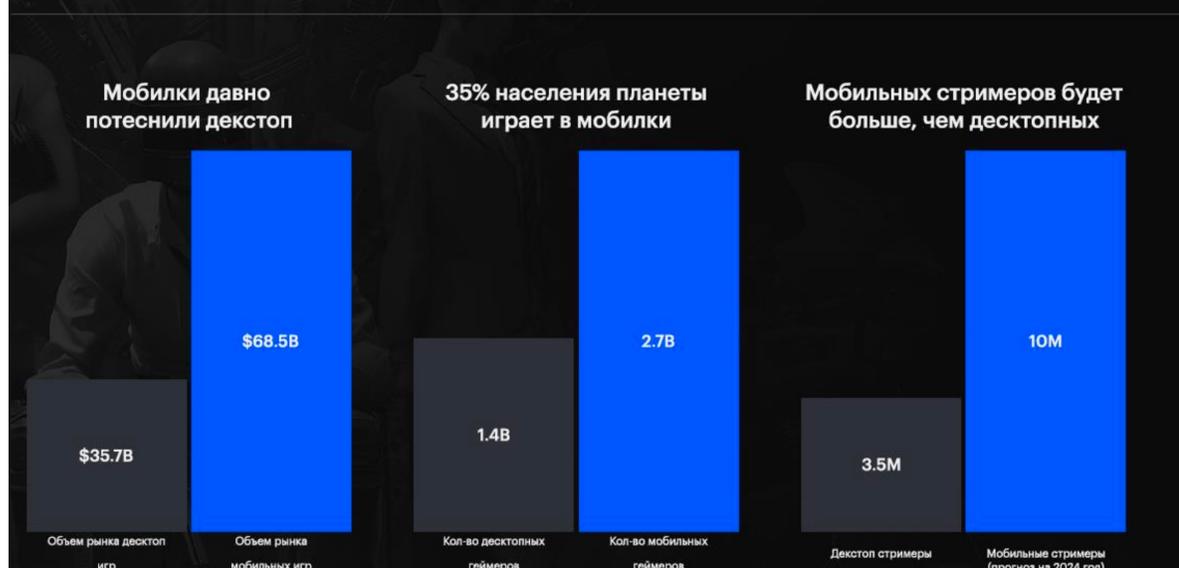


friday

Sources: Starr, Apps Run the World, Markets & Markets

## Рынок огромен и продолжит расти

02/12



## Обучение продажам

\$1B  
Российский рынок

\$100B  
Мировой рынок

butalov@robotalbert.com

# Конкуренты

Кто еще удовлетворяет эту потребность?

Что должно быть на слайде?

Крупные конкуренты

Сравнение себя с ними

Ваше отличие

Профлинки (источники)

Пример хорошего инструмента:  
сравнительная матрица

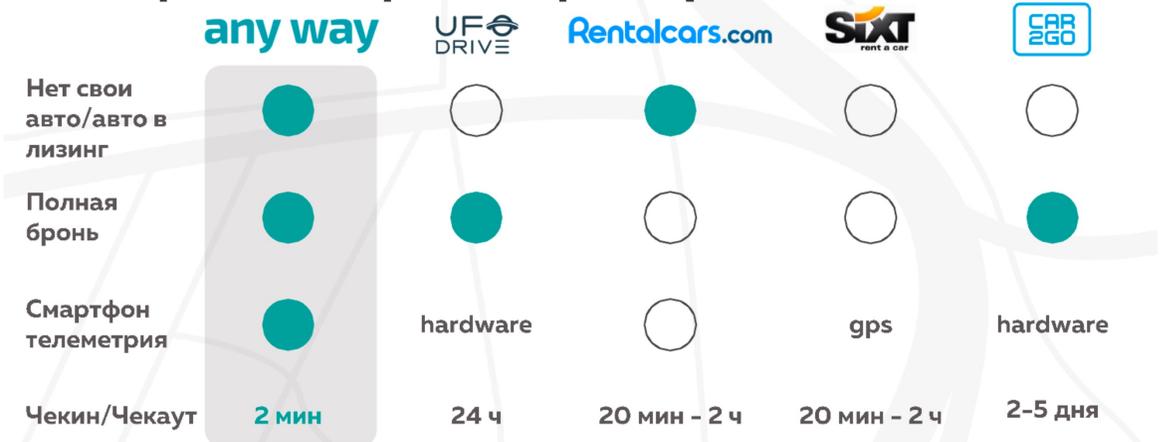
# Конкуренция

8/1

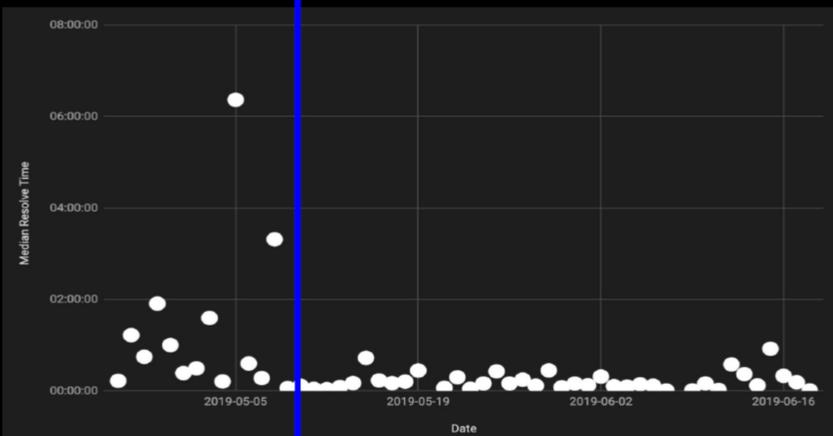
|              | Мобильный стриминг | Турниры по моб. играм | Донаты и выплаты |
|--------------|--------------------|-----------------------|------------------|
| Arenum       | ✓                  | ✓                     | ✓                |
| Streamcraft  | ✓                  | ✗                     | ✗                |
| Omlet Arcade | ✓                  | ✗                     | ✗                |
| Nonolive     | ✓                  | ✗                     | ✗                |
| NimoTV       | ✓                  | ✗                     | ✗                |

“Мы сделали twitch для мобильных игр и добавили турнирный модуль с выплатами”

## У нас нет своих авто, нет hardware и мы в 20 раз быстрее в бронировании



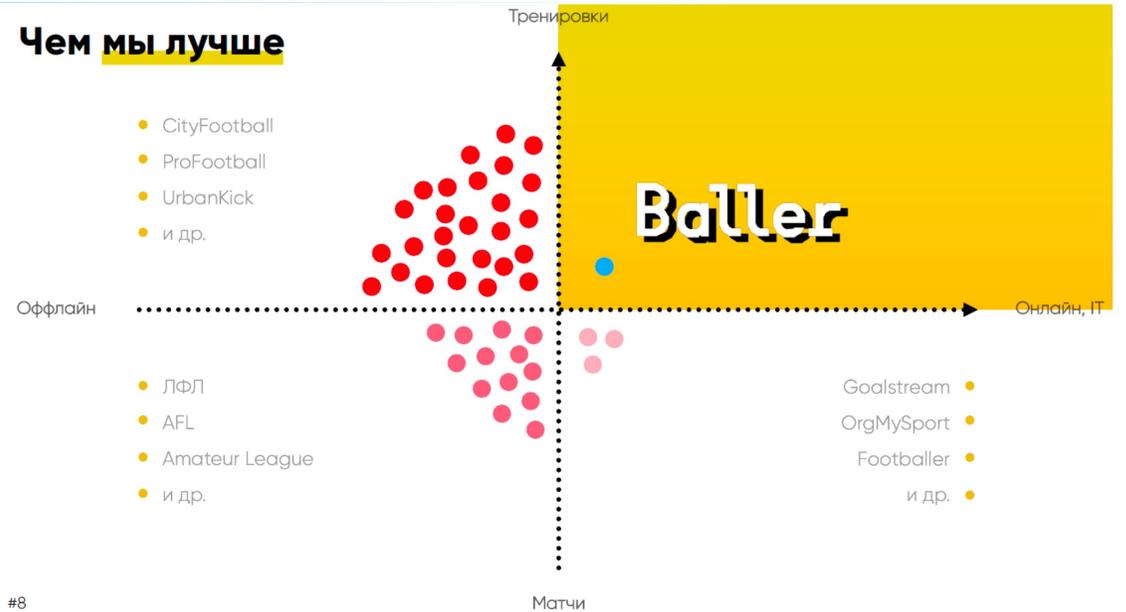
### В 12 раз эффективнее



Competitor

Amixr

### Чем мы лучше



#8

# Текущий статус

Что должно быть на слайде?

2-3 ключевые цифры (по продажам и по клиентам)

Ключевые партнерства

Прочие награды / заслуги

*Дополнительно:* пивоты, объем вложенных средств

# Планы

Что должно быть на слайде?

План на 2-5 лет

Будущие каналы продаж

Прогнозируемая доля на рынке

Точка безубыточности

*Дополнительно:* финансовые показатели, инвестиционные раунды, стратегия выхода, стадии развития продукта, График

- ✓ 4,500 авто проинтегрированы в ЕС
- ✓ AVIS, Europcar – 1 кв 2020
- ✓ Россия – оценка стиля вождения (страховые, телеком,..)
- ✓ Целевые рынки: Германия, Италия

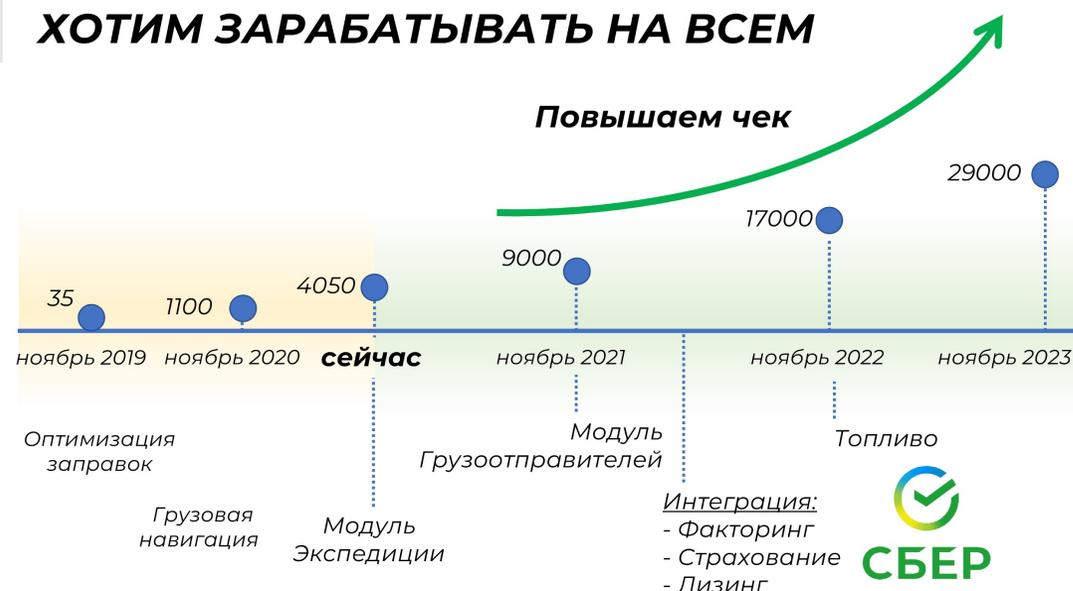


меньше, чем за **2** года

MORE **MMR** • MORE **LEGENDS**

|        |       |                  |             |
|--------|-------|------------------|-------------|
| 2M+    | 50+   | 100M+            | 50+         |
| Юзеров | Стран | Матчей разобрано | Сотрудников |

### ХОТИМ ЗАРАБАТЫВАТЬ НА ВСЕМ



# Команда

Что должно быть на слайде?

Фото членов команды

Имя, фамилия

Роль в проекте, компетенции (опыт, образование, достижения)

# Контакты

Что должно быть на слайде?

Контакты для связи

Социальные сети/ сайт

*Дополнительно:*

qr code, призыв к действию



+7 903 7777 861  
pd@backad.ru

## КОМАНДА



**Филипп Дмитришин**  
CEO, Co-Founder



**Максим Пархоменко**  
CTO, Co-Founder



**Иван Пархоменко**  
COO, Co-Founder



Глубоко технологичная команда  
Знакомы с 2002, совместные проекты с 2015

friday



**Dmitry Kalupin**  
CEO



**Darya Dubrova**  
COO



**Igor Bakutin**  
CTO



**Andrey Breslav**  
Investor & Advisor



+ команда из



Yandex



## КОМАНДА



**CEO**  
**Каримов Тимур**  
12+ лет опыта в автоматизации транспортных компаний



**СВДО**  
**Ахметзянов Фаем**  
10 лет опыта в продажах и развития продуктов



**СТО**  
**Хамадеев Шамиль**  
10 лет опыта в управлении командой и продуктовой разработке

Команда 38 человек

Выстроены процессы (продажа, интеграция, тех поддержка, разработка)

## КОМАНДА ИЗ 11 ЧЕЛОВЕК, В КОТОРОЙ ЗАКРЫТЫ ВСЕ КОМПЕТЕНЦИИ



**КОНСТАНТИН ПИСКУНОВ /Founder, CPO/**

- Построение высоконагруженных IT- систем с 3+ млн активных пользователей
- Экспертиза в профессиональной рыбалке



**ДЕНИС СОКОЛОВ /Co-Founder, CEO/**

- Реализация инфраструктурных проектов в энергетике с бюджетом 1+ млрд руб. и командой 100 человек
- Владелец сети контактных зоопарков «Погладь Енота»

3 SALES, 3 DEVELOPERS, 1 SMM, 1 SEO, 1 CONTENT MANAGER



**Удачи, мы вас ждем!**